



基礎講座 1-3



オファーと受託について

ひとりで今の現実の謎解きをするのは難易度が高いので、オファーと受託のヒントになりそうな項目を洗い出すワークです。

なぜこうなったの？と思うこと	登場人物	どんな感情が湧き出てくる？
私がずっと気になっていたとある番組に知人が出演していた	某女性	ずるい！私が出たかったのに！ あなた興味なさそうだったのに！
一度「ご一緒する」と約束したが先方から急な辞退の返事があった	某女性	困惑。あまりに急な掌返し、なぜ？ こっちの迷惑も考えてくれよ…
とある約束を何度も何度も連続してすっぽかしてしまった	某取引先	罪悪感、焦り、申し訳なさ、責め なぜこの約束だけ抜けるのだろう
尊敬している人と久々に会ったら一緒にいる時間がつまらなかった	某女性	悲しみ。寂しさ。孤独感。 一緒にいられる人が減ってしまった。
以前、仲良くしていた方からSNSに微妙な内容を書かれた	某女性	イライラ。ちっぽけなプライドで 人を悪者にしやがってぶざけんな

ルートの最適化について

🌸 最近どんなことで感情が動きましたか？

➡ ポジティブ系で動いたこと

旦那さんとの時間が前より楽しく感じる、やっと深い部分でミッションに確信が持てた

➡ ネガティブ系で動いたこと

どうやらヘアカラーで一部失敗されたらしく、千リ千リの箇所ができていた。

それをヘアセットで来店した別のサロンのスタッフにしつこく指摘され、ずっと不快な気分だった

🌸 もし叶ったら「絶対に動かないで！」と言いたくなることはありますか？

絶対に…！ほどではないけれど、もし家庭も事業も何もかもが「もう満足！」

なんて思うことがあったら、動かないで欲しいとは思う、かも？